

KAIKKI MITÄ SINUN TULEE TIETÄÄ

OSAKEYHTIÖN PERUSTAMISESTA

VALJAS SERVICES OY

LIIKEIDEASTA
YRITTÄJÄKSI



Kuva: Tuomas Kujansuu

WWW.VALJAS.FI



SISÄLTÖ

- 01 PALAAKO SISÄLLÄSI YRITTÄMISEN HALU?**
- 02 LIIKEIDEA JA LIIKETOIMINTASUUNNITELMA**
- 03 MISTÄ RAHAA OSAKEYHTIÖN PERUSTAMISEEN?**
- 04 ERI RAHOITUSVAIHTOEHDOT PÄHKINÄNKUORESSA**
- 05 OSAKEYHTIÖN PERUSTAMINEN**
- 06 OSAKEYHTIÖN PERUSTAMINEN STEP BY STEP**
- 07 VÄLTÄ SUDENKUOPAT!**
- 08 VINKKI VITOSET!**
- 09 KIRJANPIDON JÄRJESTÄMINEN**
- 10 ENTÄPÄ SITTEEN VAKUUTUKSET?**
- 11 ARVONLISÄVERO**
- 12 ENNAKKOVEROT**
- 13 MUUT OLEELLISET**
 - Yrityksen Nimi
 - Toimiala
 - Aputoiminimet
 - Yhteystiedot
- 14 TILIKAUSI JA PANKKITILIN AVAAMINEN**
- 15 SOPIMUKSET**
- 16 HINNOITTELU**
- ✓ YHTEENVETONA**

ANNEN TERVEISET



PALAAKO SISÄLLÄSI YRITTÄMISEN HALU?

Oletko toistuvasti huomannut haaveilevasi oman liiketoiminnan perustamisesta? Taskusta jopa löytyy kenties niin hyvä toimintaidea, että pohdit jatkuvasti, miksi kukaan toinen ei ole sitä jo keksinyt? Paitsi että sinulla on loistava liikeidea, sinulla on myös paloa, halua ja uskallusta hypätä yrittäjäksi? Oletko kenties joskus alkanut jopa selvittää, mitä oman yrityksen pystyyn laittaminen vaatisi, mutta olet säikähtänyt ensimmäisen googlauksen perusteella syntynyttä tietotulvaa yrityksen perustamisesta?

Kun olet selvillä perusasioista osakeyhtiön perustamiseen liittyen, sinun on helpompi lähteä etsimään syventävää lisätietoa haluamistasi aiheista. Olet siis löytänyt oikean oppaan käsiisi! Tästä oppaasta löydät paljon hyödyllistä tietoa sekä useita linkkivinkkejä matkallesi yrittäjyyteen.

Anne Saari

**TALOUSHALLINON ASiantuntija
VALJAS SERVICES OY**

02 LIIKEIDEA JA LIIKETOIMINTASUUNNITELMA

Ennen yrityksen perustamista, sinulla tulisi olla huolellisesti pohdittu ja erottuva liikeidea. Mitä haluat myydä, kenelle ja miten. Miten erotut muista toimijoista eduksesi? Minkä tarpeen tuotteesi tai palvelusi tulee täyttämään ja onko sille kysyntää? Hyvä liikeidea on selkeä, kilpailijoista erottuva, uskottava sekä tietenkin taloudellisesti kannattava! Mitä selkeämmin olet ideasi synnyttänyt ja kirjoittanut auki, sitä helpommin synnyttät tulevalle yrityksellesi liiketoimintasuunnitelman.

Kun liikeideasi on määritelty ja hyväksi todettu (ja parhaimmassa tapauksessa jopa testattu), on aika tehdä liiketoimintasuunnitelma! Liiketoimintasuunnitelmassa pohdit tarkemmin tärkeimpiä yrittämiseesi vaikuttavia asioita; tuotetta/palvelua, markkinoita, tulevaisuuden näkymiä/uhkia, toimintatapoja, rahoitusta, kannattavuutta sekä budjettia. Samalla voit löytää uusia toimintatapoja ja havaita mahdollisia uhkia väistääksesi ne ajoissa! Liiketoimintasuunnitelman tekemiseen on hyvä käyttää aikaa ja ajatusta - ethän lähtisi rakentamaan taloakaan ilman kunnollista suunnitelmaa.

Liiketoimintasuunnitelma on hyödyllinen paitsi yrittäjälle itselleen, myös lähes poikkeuksetta rahoittajat vaativat realistista liiketoimintasuunnitelmaa rahoituksen vastineeksi. Muun muassa oma.yrityssuomi.fi tarjoaa valmiita liiketoimintasuunnitelma-pohjia.

Joissakin tapauksissa elinkeinon harjoittamisen oikeutta on rajoitettu - tarkemman tiedot luvanvaraisista elinkeinoista löydät elinkeinolaista. Selvitä siis onko tuleva yritystoimintasi luvanvaraista. Luvanvaraisiin toimialoihin kuuluvat esimerkiksi alkoholin ja tupakkatuotteiden myynti, apteekki ja sosiaalipalvelut. Mahdolliset luvat yritykselle voidaan myöntää kuitenkin vasta sitten, kun yritys on rekisteröity ja sillä on Y-tunnus. Useimmiten elinkeinoluvat myöntää aluehallintovirasto.

03 MISTÄ RAHAA OSAKEYHTIÖN PERUSTAMISEEN?

Here we go! Liikeidea on syntynyt, liiketoimintasuunnitelma hiottu lähes täydelliseksi, hyvä draivi päällä, tarvittavat luvat selvitetty ja pitäisi alkaa käytännön toimiin. Miten lähteä liikkeelle, jos omat rahavarat eivät riitä toiminnan käynnistämiseen? Itse osakeyhtiön perustamisen hinta ei päätä huimaa (370€, 2024). Usein vauhtiin pääsemiseen tarvitaan kuitenkin ulkopuolista rahoitusta. Mistä voisit siis aloittavana yrittäjänä hakea rahoitusta oman pääoman lisäksi? Itseasiassa useammastakin eri paikasta!

Oma pääoma

Osakeyhtiön voi perustaa ilman yhtiöön sijoitettua kiinteää osakepääomaa. Suosittelemme kuitenkin, että sijoitat myös omaa rahaa yhtiöön. Sen voi tehdä esimerkiksi sijoittamalla sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon.

Starttiraha

TE-toimiston myöntämä starttiraha ei ole varsinaisesti rahoitusmuoto, vaan **tuki yrittäjän toimeentulon turvaamiseksi** yrityksen alkutaipaleella. Vuonna 2024 starttirahan suuruus on 37,21€/päivä viideltä päivältä viikossa eli noin 740 € kuukaudessa ja se maksetaan suoraan yrittäjälle itselleen ollen näin yrittäjän veronalaista ansiotuloa. Starttirahaa on mahdollista saada enintään 12 kuukautta ja edellyttää, että olet työtön joko työnhakija, olet siirtymässä palkkatöistä kokopäiväiseksi yrittäjäksi tai olet jo toiminut sivutoimisena yrittäjänä ja toiminnan laajentuessa siirrytkin päätoimiseksi yrittäjäksi. Lisäksi sinun on kyettävä osoittamaan esimerkiksi liiketoimintasuunnitelman avulla, että perustamallasi yrityksellä on edellytykset taata toimeentulosi tulevaisuudessa sekä toiminnan kannattavuus. Yritystoiminta ei myöskään saa olla alkanut ennen starttirahan myöntämistä. Aiemmat maksuhäiriöt, maksamattomat verot tai muiden lakisääteisten maksujen aiempi laiminlyönti saattavat evätä sinulta starttirahan.

Yrityksen kehittämisavustus

Elinkeino-, liikenne ja ympäristökeskukset eli tutummin ELY-keskukset myöntävät avustuksia uuden liiketoiminnan luomiseen.

Kehittämisyavustuksen hakemiseen sinulla tulee olla hankesuunnitelma, joka sisältää suunnittelemasi toimenpiteet aikataulutuksineen ja kustannuksineen, lisäksi sinun tulee määritellä halutut tulokset hankkeelle. Hankkeen on oltava yritystoiminnan kehittämisen kannalta merkittävä. Tuen taso määräytyy yrityksen koon sekä maantieteellisen sijainnin perusteella painopisteen kuitenkin keskittyessä pieniin yrityksiin.

Finnveran tarjoamat rahoitusvaihtoehdot

Olet kuullutkin varmasti Finnverasta, mutta et ehkä täysin hahmota, mikä kyseinen putiikki on. Finnveran omistaa Suomen valtio ja se on erikoistunut uuden liiketoiminnan rahoittamiseen. Esimerkiksi siis juuri sinun liiketoimintasi käynnistämisen rahoittamiseen, kuinkas sattuihin!

Yrittäjälaina myönnetään suoraan yrittäjälle, ei yritykselle, mahdollistamaan esimerkiksi yritysosto tai osakepääoman rahoitus. Yrittäjälainan saaminen edellyttää 20 % omavastuu-osuutta, sekä sitä, että hakijan osuus yrityksen osakepääomasta nousee yrittäjälainarahoituksen myötä yli 20 prosenttiin. Omarahoitusosuus on suositeltava, muttei välttämätön edellytys.

Finnvera-laina myönnetään suoraan yritykselle ja sen minimisumma on 50 000 € ja takaisinmaksuaika yleensä noin 3-15 vuotta riippuen sopimusehdoista. Finnvera-lainaa voidaan käyttää vapaammin, kuin yrittäjälainaa - esimerkiksi kone- tai laiteinvestointeihin, omistusjärjestelyiden rahoittamiseen, ympäristö- ja energiahankkeisiin tai vastaavasti käyttöpääomatarpeiden rahoittamiseen. Lainan edellytyksenä on alle 50 miljoonan liikevaihto tai taseen loppusumma enintään 43 miljoonaa euroa ja että henkilöstön määrä on alle 250. Edellä mainittujen lisäksi yrityksen tulee myös läpäistä Finnveran suorittama yritystutkimus. Omarahoitusosuus on suositeltava, mutta ei välttämätön edellytys.

Rahoituksen lisäksi Finnvera tarjoaa myös **takauksia** helpottaakseen lainan hakemista pankista. Finnverasta voit hakea paitsi alkutakausta lainallesi, myös yrittäjälainaa tai varsinaista Finnvera-lainaa.

Pankkilainat

Tyhjästä on paha nyhjäistä ja usein aloitteleva yritys hakeekin ensimmäiseksi lainaa pankista. Lainan saaminen ei kuitenkaan aina ole itsestäänselvyys, jollei ole asettaa haettavalle lainalle riittäviä vakuuksia. Tässä kohtaa kannattaakin muistaa, että Finnvera tarjoaa juuri tällaisissa tapauksissa alkutakauksia lainoille, kuten edellä jo todettiin. Lainan saamisen esteenä voi olla Finnveran alkutakauksesta huolimatta muitakin seikkoja - pankki tarkistaa ennen lainan myöntämistä yrityksen tai yrittäjän luottokelpoisuuden sekä olemassa olevat vakuudet.

Businessenkeli

Oletko kuullut businessenkeleistä? Termillä tarkoitetaan yksityishenkilön tekemää sijoitusta yhtiöön, johon hänellä ei ole perhesiteitä ja joka on potentiaalinen kasvuyritys. Vähän kuin yrityksesi kummisetä. Enkelisijoittaja pyrkii aktiivisesti vaikuttamaan sijoituksensa onnistumiseen ja pääasiallisesti enkelisijoitukset kohdistuvat yrityksen alkutaipaleelle tai aikaiseen kasvuvaiheeseen. Sijoitus voi olla myös muutakin kuin riihikuivaa rahaa - aikaa, tietoa, kontakteja ja verkostoja, joille ei hintalappua voi määritellä. Mentorointi ja enkelisijoittajan kontaktit saattavat olla kasvuyrittäjälle usein jopa tärkeämpi kasvun vauhdittaja, kuin itse rahasijoitus. Enkelisijoittaja todennäköisesti tutkailee yrityksesi nykytilaa ja tulevaisuuden kasvumahdollisuuksia tarkemmin, kuin muut perinteisen rahoituksen tarjoajat. [Tsekkaa Fibanin sivusto täältä.](#)

Pääomasijoitus

Pääomasijoittaminen on mainio keino nopeuttaa yrityksesi kasvua ja hankkia lisärahoitusta. Pääomasijoittaminen-termillä tarkoitetaan ammattimaisen sijoittajan yritykseen tekemää sijoitusta. Tavallisesti sijoituksen vastineeksi sijoittaja saa yhtiösi osakkeita. Paitsi että pääomasijoitus tuo luonnollisesti yritykseesi rahaa, se tuo myös mukanaan pääomasijoittajan osaamisen ja kontaktit. Pääomasijoittaja ei ole pysyvä omistaja, vaan pyrkii irtautumaan yrityksestä ennalta sovitun suunnitelman mukaan. Sijoittajan tavoitteena tässä on luonnollisesti saada sijoittamilleen varoille mahdollisimman hyvä tuotto. Pääomasijoittaja ottaa siis samanlaisen riskin, kuin muutkin osakkaat ja saa siis palkkionsa sen mukaisesti, kuinka hyvin yritys menestyy. Katso lisää [pääomasijoittajista täältä.](#)

04 ERI RAHOITUSVAIHTOEHDOT PÄHKINÄN KUORESSA

Oma pääoma

- Sijoitettu kiinteä pääoma ei pakollinen, kuitenkin varsin suositettava

Starttiraha

- TE-toimiston myöntämä
- Ns. yrittäjän toimeentulotuki
- Yritystoiminta ei saa olla alkanut haettaessa

Yrityksen kehittämisavustus

- Ely-keskuksen myöntämä
- Vaaditaan hankesuunnitelma
- Etupäässä pienille yrityksille

Pankkilainat

- Vakuuksien riittävyys
- Yrittäjän luottokelpoisuus

Finnveran lainat

- Yrittäjälaina - 20% omavastuu, hakijan osakepääoman nousu yli 20% rahoituksen ansiosta
- Yrityslaina - minimisumma 50.000€, takaisinmaksuaika 3-15 vuotta, yritystutkimus

Finnveran alkutaus

- Helpottaa pankkilainan saamista
- Yrityksen ja vastuuhenkilöiden luottotietojen tulee olla kunnossa
- Vähimmäismäärä 10 000 €

Pääomasijoitukset

- Ammattimaisen sijoittajan tekemä sijoitus
- Vastineeksi yleensä yrityksen osakkeita
- Sijoittajan tavoitteena optimoida voitto

Businessenkelit

- Yksityishenkilön tekemä sijoitus
- Voi tulla myös muussa muodossa kuin rahana; aikana, kontakteina, mentorointina yms.

05 OSAKEYHTIÖN PERUSTAMINEN

Olet hoitanut rahoituksen kuntoon - mitä sitten seuraavaksi? Tässä vaiheessa voit lähteä tekemään perustamisasiakirjoja sekä rekisteröimään yrityksesi kaupparekisteriin. Osakeyhtiön perustamiseen tarvitset vähintään yhden osakkaan, yhden hallituksen jäsenen ja yhden varajäsenen, allekirjoitetun perustamissopimuksen sekä yhtiöjärjestyksen.

Osakeyhtiön perustamisen voit hoitaa internetissä, mikäli sinulle riittää vakiomuotoinen yhtiöjärjestys ja perustettavan yhtiön osakepääoma on nolla. [Patentti- ja rekisterihallituksen www-sivuilla](#) löytyy paljon lisätietoa osakeyhtiön perustamisesta! Syvennyttäen kuitenkin seuraavaksi siihen hieman tarkemmin.

Osakeyhtiötä perustettaessa laaditaan perustamissopimus, joka kaikkien osakkeenomistajien on allekirjoitettava. Perustamissopimuksessa ja yhtiöjärjestyksessä määritellään yhtiön nimi ja toimiala. Valitse yrityksesi nimi huolella, sillä sen muuttaminen jälkikäteen maksaa ja on työlästä! Nimen valinnassa kannattaa ottaa myös huomioon mahdolliset vapaana olevat verkkotunnukset.

Osakeyhtiön perustamisasiakirjat voit tehdä [ytj.fi-sivuilta löytyvän perustamispaketin avulla](#), mikäli vakiomuotoiset perustamisasiakirjat riittävät ja samalla lomakkeella voit ilmoittaa yrityksesi sekä kaupparekisteriin että tarvittaessa Verohallinnon ennakonperintä-, työnantaja- ja arvonlisäverovelvollisten rekistereihin. Älä kuitenkaan merkitse yritystä työnantajarekisteriin, mikäli työllistät vain itsesi. Se ei ole välttämätöntä ja aiheuttaa turhaa byrokratiaa; jollet maksa palkkaa itsellesi jossain kuussa, on verohallinnolle kuitenkin ilmoitettava palkanmaksusta kuukausittain.

TÄRKEITÄ OSOITTEITA:

[YTJ - yritystietojärjestelmä](#)

[PRH - Patentti- ja rekisterihallitus](#)

[Finnvera - rahoitus](#)

[Pääomasijoittajat.fi](#)

[Oma Yritys-Suomi](#)

[Vero.fi](#)

[TE-toimisto - starttiraha](#)

Perustamissopimus ja muut rekisteröintiasiakirjat allekirjoitetaan.

06 OSAKEYHTIÖN PERUSTAMINEN STEP BY STEP

Rekisteröinti-maksu PRH:lle (370 €).

Allekirjoitetut asiakirjat, kuitit osakepääoman ja rekisteröinnin maksusta PRH:lle.



PRH suorittaa rekisteröinnin kaupparekisteriin, Verohallinto omiin rekistereihinsä.

07 VÄLTÄ SUDENKUOPAT!

Kuvitellaanpa seuraava tilanne:

Hyvät kaverukset Veikko ja Pekka perustavat yhtiön 50% / 50% omistusosuuksin. Osakassopimus jätetään tekemättä, sillä he tuntevat toisensa lapsuudesta asti ja luotto kaveriin on kova. Veikko on särmä kaveri ja hoitaa raha-asiat jämptisti. Pekka puolestaan on enemmän taivaanrannan maalari-tyyppinen haaveilija ja raha-asiat eivät häneltä suju.

Pari vuotta kuluu ja yritystoiminta lähtee mukavasti käyntiin. Pekka haluaa pistää kaiken yrityksen tuottaman voiton haisemaan, Veikko on säästäväinen ja haluaa pitää yrityksen kassan kunnossa. Kaverusten välit rupeavat viilenemään ja lopulta he riitautuvat keskenään. Pekkaa kiinnostaa koko ajan vähemmän yritystoiminta ja hän laiminlyö Veikon kanssa suullisesti sovittua työsopimusta täysipäiväisesti työskentelystä yhtiön hyväksi. Veikko ehdottaa Pekalle, että hän ostaa Pekan ulos. Pekka kertoo Veikolle ihan järjettömän hintapyyynnön osuudestaan, joka ylittää yrityksen arvon moninkertaisesti.

Laadi perustamisen yhteydessä osakassopimus välittömästi kuntoon, mikäli perustat osakeyhtiön useamman osakkaan kesken! Jos jätät sopimuksen laatimatta ajatellen palaavasi siihen sitten "vuoden-kahden päästä, kun on enemmän aikaa", ei muiden osakkaiden ole mikään pakko liittyä sopimuksen osaksi. Ilman osakassopimusta yllä mainitussa tilanteessa oltaisiin täysin pattitilanteessa. Veikolla ei olisi käytännössä mitään keinoa ostaa Pekkaa järkevään hintaan ulos ilman, että Pekka taipuu järkevämpään hintaan. Työsopimusta ei ole tehty kirjallisesti, joten siitä on myös erittäin vaikeaa lähteä haastamaan Pekkaa. Osakassopimuksessa tyypillisesti otetaan kantaa yllä kuvatun kaltaisiin tilanteisiin.

Laadi siis **kaikki yrityksen sopimukset kirjallisesti ja hoida osakassopimus kuntoon** välittömästi yritystä perustaessasi. Kyllä, siinäkin tapauksessa, että olisit perustamassa yritystä ihmisten kanssa, jotka olet tuntenut koko elämäsi, laadi osakassopimus. Ihmisistä saattaa paljastua yllättäen aivan uusia puolia, kun ollaan tekemisissä yritystoiminnan ja raha-asioiden kanssa. Osakassopimus on tavallaan kuin vakuutus, se maksaa jonkin verran asiantuntijan tekemänä, mutta sillä voi säästää valtavia summia rahaa (ja hermoja) ongelmien ilmaantuessa. Puhumattakaan ennaltaehkäisevästä vaikutuksesta ongelmien syntymiseen.

Jos yrittämisen halu palaa edelleen sisälläsi, mutta tunnet epävarmuutta liikkeellelähdon suhteen, muista myös, että voit kääntyä puoleemme jo yrityksen perustamisvaiheessa! Sparraamme mielellämme kanssasi - Valjaslaiset omaavat kokemusta osakeyhtiön perustamisesta kymmenien yhtiöiden kokemuksella! Jos epävarmuus piinaa ja kaipaavat ammattilaisen apua, tutustu siinä tapauksessa Valjas Start-palveluumme ja laitetaan hommat tulille!

Autamme alkukartoituksessa mm. näissä :

- Arvonlisäverorekisteriin liittymisen tarve
- Ennakkoperintärekisteröinti
- Ennakkovero ensimmäiselle tilikaudelle
- Työnantajarekisteröinnin tarve
- Yhtiölle sopiva tilikausi
- Yhtiön toimiala

Katso täältä lisää osakeyhtiön perustamisesta Valjaan kanssa



08 VINKKI VITASET

Vaikka perustat yhtiön yksin, niin tulevaisuudessa saatat ottaa mukaan myös muita osakkaita. Laita perustamisvaiheessa yhtiölle riittävästi osakkeita, esimerkiksi 1 000 tai 10 000 kpl. Esimerkiksi eräs asiakkaistamme oli perustamisvaiheessa merkinnyt yhtiölle vain yhden osakkeen. Hän otti mukaan pari muuta henkilöä. Ensin piti järjestää osakeanti, jolla painettiin yhtiölle lisää osakkeita. Tästä tuli turhaa kulua ja aikaa.

Hallituksen jäsenen henkilökohtaisilla luottotiedoilla on merkitystä yrityksen luottokelpoisuutta arvioitaessa, myöskin varajäsenen. Älä valitse hallituksen jäseneksi tai varajäseneksi maksuhäiriöitä omaavaa henkilöä.

Sijoita yhtiöön omaa pääomaa itse, esimerkiksi sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon. Älä lähde liian kevyellä kassalla liikkeelle, varaa siis rahaa yritystoiminnan alun kuluihin.

Yritystoiminnan voi myös aloittaa toiminimi muodossa. Jos hommat menee ns. vihkoon, niin osakeyhtiöstä eroon pääseminen on byrokraattinen prosessi ja maksaa enemmän kuin yhtiön perustaminen.

Jos yritykselläsi menee huonosti ja kohtaat taloudellisia vaikeuksia, hoida tilitoimiston laskujen maksaminen ajallaan ja pidä suhteet kunnossa.

VALJAS

09 KIRJANPIDON JÄRJESTÄMINEN

Yrittäjänä olet - toisin kuin palkansaajana - kirjanpitovelvollinen. Miten kirjanpitoasiat kannattaa hoitaa mielestäsi?

Saatat olla sitä mieltä, että ainakin aluksi hoidat kaiken itse, etkä tarvitse taloushallinnon pyörittämiseen ulkopuolista apua. Kehottaisin sinua kuitenkin miettimään muutamaa asiaa, ennen kuin lyöt päätöksen lukkoon! Oletko valmis käyttämään aikaasi esimerkiksi tilinpäätöksen tekemiseen, verovelvollisuuksien hoitoon, pitämään huolta kaiken kirjallisen materiaalin arkistoinnista? Entäs sitten matkalaskujen ja ostoreskontran pyörittäminen, poistojen teko ja täsmäytykset? Pystytkö pysymään ajan tasalla kirjanpitolaista ja sen määräyksistä? Osaatko hoitaa itse yrityksesi verosuunnittelun optimaalisesti? Ja ennen kaikkea - mihin muuhun enemmän arvoa tuovaan toimintaan voisit keskittää enemmän aikaa, jos kirjanpidostasi ja taloudestasi vastaisi alan ammattilainen? Niinpä. Väittäisin, että on fiksumpaa kaivaa hieman kuvetta siitä hyvästä, että edellä mainitut asiat hoitaa asiantuntija - useimmiten nopeammin, tehokkaammin, tarkemmin sekä vaivattomammin! Näin sinulle jää enemmän aikaa keskittyä siihen, mikä on tärkeää - asiakkaisiin sekä myynnin kasvattamiseen!

Suosittelen kartoittamaan sopivaa tilitoimistoa jo ennen yrityksen perustamista. Tilitoimistosi kanssa voit käydä läpi yrityksen perustamiseen liittyviä seikkoja ja sparrata esimerkiksi sopivan yhtiömuodon valintaa. Selvitä, mihin toimialoihin tilitoimisto on erikoistunut ja muista myös kysyä kyseessä olevan alan referenssejä!

En suosittele valitsemaan halvinta tarjousta tai toimijaa, joka tekee hommia osaaikaisesti kotisohvaltaan käsin. Huono kirjanpitäjä voi tulla sinulle todella kalliiksi pitkässä juoksussa. Hinta ei siis saisi olla tilitoimistopalvelun ainoa valintakriteeri. Korkeampi hinta tuo toki yrityksellesi enemmän kustannuksia, mutta tilitoimisto on yksi pk-yritysten tärkeimmistä kumppaneista. Yrityksen raha-asioita ei kannata antaa kenen tahansa hoidettavaksi eikä halvimman hinnan perässä juokseminen takaa palvelun laatua ja tilitoimiston osaamista. Kuinkas se sanonta kuuluikaan, halvalla harvoin saa hyvää?

Voit lukea vielä taloushallinnon laatu- ja hintaeroista [blogistamme "Miksi halpa tilitoimisto voi olla todella kallis" täältä](#).

Myös tilitoimiston koolla on merkitystä. Yksinyrittäjän ei välttämättä kannata ryhtyä alan suurimpien toimijoiden asiakkaaksi kun taas kovaa kasvua hakevien yritysten ei kannata valita tilitoimistoksi yhden tai kahden hengen tilitoimistoa. Liian pienen tilitoimiston kanssa saattaa käydä ennen pitkää niin, että yritys kasvaa ulos tilitoimistosta, jos resurssit eivät ole riittävät. Asiakaskuntamme Valjaalla koostuu esimerkiksi yksinyrittäjistä noin 40 miljoonaa euroa vuodessa liikevaihtoa tekeviin yrityksiin.

Kirjanpidon hoitamatta jättämisestä on vakavat seuraukset. Jos tarpeeksi pitkään laiminlyöt kirjanpidon ja viranomaisvelvoitteet, niin sinua odottaa rikostuomio. Älä siis jätä tilitoimiston valintaa hamaan tulevaisuuteen! Tilitoimisto on nimittäin yrittäjän tärkein kumppani ja parhaimmillaan tilitoimisto tarjoaa sinulle paljon muutakin, kuin vain lakisääteisten velvoitteiden hoitamisen.

Jos yritykselläsi menee huonosti ja kohtaat taloudellisia vaikeuksia, hoida tilitoimiston laskujen maksaminen ajallaan ja pidä suhteet kunnossa. Tilitoimistosta saat apua ja neuvoja tilanteessa kuin tilanteessa, mutta jos jätät laskut maksamatta, niin tilitoimisto lopettaa pian palvelun tuotannon. Esimerkiksi yrityksen konkurssitilanteessa oman oikeusturvasi kannalta on erittäin tärkeää, että kirjanpito on kunnossa ja oikein tehty. Lue myös toimarimme Pasin ajatuksia tilitoimiston valinnasta tai [vaihtamisesta täältä!](#)

Alussa saattavat mennä termit sekaisin ja oletat tarvitsevasi myös tilintarkastajan. Yleensä yrityksen alkutaipaleella ei ole tarvetta tilintarkastajalle, vaan kirjanpitäjälle ja tilitoimistolle. Tilintarkastajan valinta tulee eteen yleensä myöhemmin yrityksen kasvaessa. Tilintarkastajan tarvitset vasta, kun yksi seuraavista ehdoista täyttyy.

- Taseen loppusumma yli 100 000 €
- Liikevaihto yli 200 000 €
- Palveluksessa yli 3 henkilöä

Tarkempaa tietoa siitä, milloin tarvitset tilintarkastajan ja mitä sillä sitten tehdään, löydät [täältä](#).

TALOUSHALLINTO-OHJELMISTO

Edelleen löytyy tilitoimistoja, joihin asiakkaat toimittavat materiaalin kerran kuukaudessa mapissa postitse tai käymällä kirjanpitäjän luona. Kyseinen toimintatapa ei ole kuitenkaan enää tätä päivää (vaikka toki meille käymään saa tulla!) - modernit tilitoimistot käyttävät asiakkaan kanssa yhteiskäytössä pilvipalveluna toimivia taloushallinnon-ohjelmistoja.

Käytännön tasolla se tarkoittaa sitä, että näet ohjelmistosta kaiken yrityksesi taloudesta lähes reaaliaikaisesti, samat asiat kuin kirjanpitäjäsikin. Yhteisten ohjelmistojen käytössä on paljon etuja ja esimerkiksi työnjaosta sinun ja kirjanpitäjäsi kesken voidaan sopia joustavasti! Lisäksi arkistointi on melko lailla näppärämpää paperittomassa kirjanpidossa. Luulisin, että olet samaa mieltä!



procountor^{a+}

10 ENTÄS SITTEEN VAKUUTUKSET

Vakuutusten hankkiminen on aloittelevalla yrittäjällä tärkeää, sillä ne muodostavat perustan yrityksen riskienhallinnalle. Käytännössä vakuutukset tarjoavat taloudellista suojaa ja turvaa erilaisia odottamattomia tilanteita varten, kuten onnettomuudet, vahingot tai sairaudet.

Tämä tarkoittaa, että jos jotain odottamatonta tapahtuu, yrittäjällä on vakuutuksen kautta mahdollisuus saada korvausta, mikä voi olla ratkaisevan tärkeää yrityksen jatkuvuuden ja taloudellisen vakauden kannalta. Lisäksi tietyt vakuutukset, kuten vastuuvakuutus, ovat paitsi riskienhallinnan myös uskottavuuden ja ammattimaisuuden osoitus sidosryhmille, kuten asiakkaille, yhteistyökumppaneille ja sijoittajille.

Vakuutukset antavat yrittäjälle myös mielenrauhaa, sillä hän tietää, että yrityksen toiminta voi jatkua sujuvasti myös mahdollisissa vaikeissa tilanteissa. Vakuutusten avulla yrittäjä voi keskittyä olennaiseen eli yritystoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen, tietäen että yritys on suojattu monenlaisilta riskeiltä.

YEL-VAKUUTUS

YEL-vakuutus eli yrittäjän eläkevakuutus on keskeinen osa yrittäjän sosiaaliturvaa Suomessa. Sen maksaminen on tärkeää useasta syystä. Ensinnäkin, YEL-vakuutus turvaa yrittäjän toimeentulon eläkeiässä, sillä se määrittää yrittäjän eläkkeen suuruuden. Tämän lisäksi YEL-vakuutuksen perusteella lasketaan yrittäjän sairauspäivärahan, vanhempainpäivärahan ja muiden sosiaalietuuksien määrä. Tämä tarkoittaa, että YEL-vakuutus on keskeinen tekijä yrittäjän sosiaaliturvan kannalta, sillä se takaa taloudellisen turvan sairauden, vanhuuden tai perhevapaiden aikana.

YEL-vakuutus on pakollinen, jos yrittäjätoiminta täyttää tietyt kriteerit, kuten toiminnan kesto- ja tulotaso. Maksamalla YEL-vakuutusmaksuja yrittäjä investoi omaan tulevaisuuteensa ja varmistaa, että hänellä on oikeus laajaan sosiaaliturvaan. Se on myös osoitus vastuullisesta yrittäjyydestä, sillä se osoittaa huolehtimista niin omasta kuin mahdollisten perheenjäsentenkin tulevaisuudesta.

Lisäksi YEL-vakuutus tarjoaa joustavuutta eläkkeen kerryttämisessä. Yrittäjä voi itse vaikuttaa vakuutuksen tasoon ja sitä kautta sekä tulevan eläkkeensä määrään että sosiaaliturvansa laajuuteen. Tämä mahdollistaa sen, että yrittäjä voi sopeuttaa vakuutuksen maksutasoa oman taloudellisen tilanteensa ja tulevaisuudensuunnitelmiansa mukaan.

Suosittelen hoitamaan vakuutuksen heti voimaan, koska YEL-vakuutus takaa sosiaaliturvasi yrittäjänä. YEL:n piiriin kuuluvat myös osakeyhtiön osakkaat, jotka työskentelevät yrityksessä johtavassa asemassa ja jonka omistus osakepääomasta tai osakkeiden tuottamasta äänimäärästä on yksin yli 30 % tai yhdessä samassa taloudessa asuvien perheenjäsenten kanssa yli 50 %:n omistus yrityksestä.

YEL-vakuutus on lakisääteinen, eli sinun ei tarvitse vaivata päätäsi sen suhteen, haluatko ottaa sitä vai et - otettava se on joka tapauksessa! YEL-vakuutus onkin usein ainoa pakollinen yrittäjän vakuutusmaksu, mutta kannattaa silti miettiä, tarvitsetko myös vapaaehtoisia vakuutuksia. Olethan itse vastuussa toimeentulostasi ja yrityksesi tärkein tekijä.

Vakuutusmaksu perustuu niin kutsuttuun YEL-työtuloon, joka tarkoittaa summaa, jonka voisit maksaa samaa työtä tekeväälle vuoden aikana. Aloittava yrittäjä saa alennuksen YEL-maksuista. YEL-maksut ovat myös vähennyskelpoisia verotuksessa - näin ollen vakuutusmaksusi pienentävät verotustasi! Tarkempaa tietoa YEL-vakuutuksista blogistamme [löydät tästä](#) ja [tästä](#).

MUUT VAKUUTUKSET

Pakollisen YEL-vakuutuksen lisäksi suosittelemme yrittäjiä ottamaan myös *tapaturmavakuutuksen, toiminnan vastuuvakuutuksen ja oikeusturvavakuutuksen*.

Tapaturmavakuutus korvaa työtapaturmat ja ammattitaudit. Usein se on voimassa myös vapaa-ajan tapaturmavakuutuksena. Yritys voi aiheuttaa toiminnallaan vahinkoa ulkopuolisille ja joutua korvausvelvolliseksi. Tätä riskiä vakuutetaan toiminnan vastuuvakuutuksella. Vahingosta voi aiheutua riitatilanne, joka voi edetä oikeusprosessiksi. Tällöin auttaa suuresti, jos yrittäjä on ottanut oikeusturvavakuutuksen. Mikäli hankit yrityksellesi koneita, ajoneuvoja tai vuokraat toimitilan, niin muista vakuuttaa myös nämä omaisuusvakuutuksilla. Omaisuusvakuutus korvaa esimerkiksi murtautumisesta tai vesivahingosta johtuvat haitat.

Yrityksen toimialasta riippuen myös keskeytysvakuutus voi olla hyödyllinen. Mikäli yrityksen toiminta on sidottu tiettyyn liikepaikkaan ja toimitila tuhoutuu esimerkiksi tulipalossa, niin keskeytysvakuutuksesta voit hakea korvausta. Toisaalta toimialoilla, joissa yritystä voidaan pyörittää vaikka kahvilasta käsin läppärillä, ei keskeytysvakuutuksesta ole välttämättä hyötyä.

Yritystoimintaan vakuutuksia voit hankkia esimerkiksi seuraavilta vakuutusyhtiöiltä. Fennia, IF, Lähitapiola ja OP Vakuutus. [Tässä muutama vinkki sinulle vakuutuksista, ole hyvä!](#)

11 ARVONLISÄVERO

Arvonlisäverollista toimintaa harjoittavan yrityksen on ilmoitettava arvonlisäverollisten rekisteriin. Poikkeuksena on vähäinen liiketoiminta, kun tilikauden (12 kuukauden ajalta) liikevaihto on alle 15 000 euroa. Vaikka liikevaihto jäisi tämän rajan alle, voidaan arvonlisäverolliseksi kuitenkin rekisteröityä.

Arvonlisävero (ALV) on kulutusvero, jonka tavaran tai palvelun myyjä lisää myyntihintaan. Myyjä perii arvonlisäveron ostajalta aina kun tavara tai palvelu myydään ja tilittää sen valtiolle. Arvonlisäverollista toimintaa harjoittava yritys saa lähtökohtaisesti vähentää ostamistaan tavaroista ja palveluista ostohintaan sisältyvän arvonlisäveron, kun hyödyke on hankittu verollista liiketoimintaa varten. Näin ollen arvonlisäveron maksaa viime kädessä kuluttaja, koska palvelu- tai tuotantoketjussa toimivat yritykset saavat vähentää arvonlisäveron hankinnoistaan. Lue lisää arvonlisäverosta käytännössä [täältä!](#)

Vuonna 2024 Suomessa ovat käytössä seuraavat verokannat:

- 24 % yleinen verokanta; useimmat tavarat ja palvelut
- 14 % alennettu verokanta; elintarvikkeet, rehu-, ravintola- ja ateriapalvelut
- 10 % alennettu verokanta; kirjat, lääkkeet, liikuntapalvelut, elokuvanäytökset, henkilökuljetus, majoituspalvelut sekä kulttuuri- ja viihdetilaisuuksien sisäänpääsymaksut

Arvonlisäverotuksen ulkopuolelle on jätetty muun muassa seuraavia toimintoja:

- Terveysten- ja sairaanhoito
- Rahoitus- ja vakuutuspalvelut
- Postin yleispalvelut
- Arvonlisäverolaissa erikseen määritellyt koulutuspalvelut
- Kiinteistöjen ja osakehuoneistojen myynti ja vuokraus



12 ENNAKKOVEROT

Muistathan, että osakeyhtiö on itsenäinen verovelvollinen ja maksaa voitostaan 20:n prosentin yhteisöveroa. Tätä maksetaan koko tilikauden ajan oman arvion perusteella ennakkoerojen muodossa. Jos arvioit, että tilikauden tulokseksi jäisi esimerkiksi 7 200 € (eli siis tulot-kulut), tulisi sinun maksaa tuosta summasta yhteisöveroa 20 % eli 1 440 €. Tämä 1 440 € ennakkoeroiksi muutettuna tekisi 120 €/kuukausi.

Tuloverotus toimitetaan osakeyhtiön antaman veroilmoituksen perusteella päättyneeltä tilikaudelta. Mikäli ennakkoeroja on maksettu liian vähän (eli olet arvioinut tuloksen alakanttiin), tulee osakeyhtiölle maksettavaksi lisäennakkoja. Vastaavasti liikaa maksettuja veroja verottaja palauttaa takaisin yritykselle. Liikevaihto ja tuotot kannattaa siis arvioida mahdollisimman realistisesti, jotta ennakkoerojen määrä ei muodostu liian suureksi tai pieneksi.



Ennakkoerojen hakeminen ja tuloksen arviointi saattaa aiheuttaa epävarmuutta. Saatat ehkä yllättyä siitä, että yrittäjänä sinun tulee osata itse arvioida verojen määrä ja huolehtia myös niiden maksamisesta oikea-aikaisesti. Muistuttelen sinua tässä kohtaa aiemmin mainitsemastani seikasta - hyvä tilitoimisto auttaa sinua myös tämän suhteen! Tilitoimisto ja kirjanpitäjäsi on käytännössä ainoa taho, jolta saa apuja ja mahdollisesti muistutuksen, että ennakkoeroja pitäisi maksaa. Verottaja kyllä perii omansa lopulta, usko pois, mutta ei huolehdi yrittäjän puolesta ajallaan ja ennakoon maksamisesta.

Järeimpänä keinona verottaja voi hakea yrityksesi konkurssiin maksamattomien verojen vuoksi. Ihan pikkusummilla tähän ei toki päädytä, mutta jos jätät asiat hoitamatta, voi verovelkaa nopeasti kertyä isokin summa. Hyvä kirjanpitäjä tarkkailee myös ennakkoerojen tilannetta koko tilikauden ajan ja kertoo sinulle, jos verovuoden aikana on syytä pyytää Verohallinnolta muutosta ennakkoerojen suuruuteen.

13 MUUT OLEELLISET

YRITYKSEN NIMI

Suosittellemme vahvasti, että keksit yritykselle jonkun muun nimen kuin "Pekka Puupää Oy", eli omasta etu- ja sukunimestä koostuvan. Toki, jos haluat luoda vahvan henkilöbrändin omalle nimellesi, voi tämä toimia. Nimen vaihtaminen myöhemmin on nimittäin työlästä. Sinänsä se ei maksa kuin muutaman satalappusen Patentti- ja rekisterihallituksen kuluina. Isompi työ kuitenkin on viestiä uusi nimi yhteistyökumppaneille ja asiakkaille.

Nimeä valitessa tsekkaa myös, että sopiva verkko-osoite sekä sosiaalisen median tunnukset markkinointia ajatellen ovat vapaana! Yrityksesi nimen ei tietenkään myöskään kannata olla kirjainta tai paria vaille jonkun toisen toimijan nimi. Ajan saatossa sopiva nimi voi tuoda yrityksellesi lisäarvoa, joten kannattaa pyrkiä taklaamaan nimi kerralla kuntoon! Patentti- ja rekisterihallituksen nimipalvelusta voit tutustua tarkemmin nimiohjeisiin ja tarkistaa, ettei yrityksesi nimen rekisteröinnille löydy esteitä

YRITYKSEN TOIMIALA

Yrityksellä on aina oltava päätoimiala, jolla se pääsääntöisesti toimintaansa harjoittaa ja se tulee ilmoittaa kaupparekisteriin sekä Verohallintoon. Tähän olet luonnollisesti törmännyt jo liikesuunnitelmaa tehdessäsi. Toimialan tulee vastata totuutta ja siinä tulee ilmoittaa kaikki alat, joilla yrityksesi toimii tai suunnittelee toimivansa eli toimiala kertoo, millaista liiketoimintaa yrityksesi harjoittaa.

Yksilöity toimiala saattaa helpottaa myös yrityksesi nimen rekisteröintiä, jos suunniteltu yrityksen nimi on lähellä jonkun toisen toimijan nimeä. Toimiala-tiedoilla voit siis myös erottautua muista toimijoista.

YRITYKSEN APUTOIMINIMET

Jos sinulla on jo kättelyssä ajatus sisällyttää yritykseen erilaisia toimintoja tai konsepteja, voivat aputoiminimet jeesata yrityksen markkinoinnissa!

Sanotaan, että Kikan Kampaamo Oy on perustettu osakeyhtiö, mutta Kikka on erinomaisen taitava myös ranskan kielessä, jota hän on puhunut äidinkielenään. Tällöin Kikka voisi perustaa aputoiminimen tarjoamalleen tulkkaus- ja käännöspalveluilleen, jolle on ollut jo kysyntää ja josta eri tahot ovat valmiita maksamaan.

YHTEYSTIEDOT

Jos haluat välttää kymmeniä myynti- ja markkinointipuheluita yrityksen perustamisen jälkeen, ei perustamisilmoituksen julkisiin yhteystietoihin kannata laittaa muuta kuin postiosoite. Sen sijaan kohdassa, jossa kysytään lisätietojen antajaa, on hyvä kertoa kattavasti omat yhteystiedot viranomaisia varten.



14 TILIKAUSI SEKÄ PANKKITILIN AVAAMINEN

TILIKAUSI

Kalenterivuosi on tyypillisin valinta. Huomioi, että yrityksen ensimmäinen tilikausi voi olla maksimissaan 18 kuukautta pitkä - minimissään jopa yhden päivä pituinen.

Jos siis perustat yrityksen esimerkiksi syyskuussa 2030, niin ensimmäinen tilikausi voi päättyä 31.12.2031.

Jos laitat kalenterivuoden tilikaudeksi, on seuraava tilikausi 1.1.2030 - 31.12.2030.

Keskellä vuotta yhtiötä perustaessasi huomioi seuraavia asioita. Jos perustat yhtiön esimerkiksi heinäkuussa ja valitset kalenterivuoden tilikaudeksi, niin yleensä ensimmäinen tilikausi kannattaa katkaista jo seuraavaan vuoden vaihteeseen.

Yhtiölle laaditaan tilinpäätös 31.12. Tilinpäätös julkaistaan sen valmistuttua ja se vaikuttaa yrityksen luottoluokitukseen positiivisesti, jos numerot ovat kunnossa.

Tilinpäätöksen perusteella voidaan myös jakaa osinkoa. Jos toiminta tulee olemaan tappiollista tai heikosti kannattavaa ja luottoluokituksella ei ole isoa merkitystä, niin kannattaa laittaa ensimmäinen pidempi tilikausi.



Kuva: Tuomas Kujansuu

PANKKITILIN AVAAMINEN

“No höh. Mitäs ihmeellistä siinä sitten on? Sen kun kävelee vain pankkiin ja avaa tilin.” Yritystilin avaaminen ei käy ihan niin simppeleksi, vaikkei sen avaaminen mitään ydinfysiikkaa olekaan! Pankeilla on lakisääteinen velvollisuus tunnistaa ja tuntea asiakkaansa, eli vaaditaan myös joitakin dokumentteja, jotta voit aloittaa yritysasiakassuhteen valitsemasi pankin kanssa.

Henkilötietojen lisäksi pankeilla täytyy olla riittävät tiedot esimerkiksi toiminnastasi, taloudellisesta asemastasi sekä varojesi alkuperästä. Lisäksi saatetaan tarvita kauppakirjoja tai muita asiakirjoja. Eri pankkien tavat saattavat toki jossain määrin poiketa toisistaan. Asiakassuhteesi pankkisi kanssa alkaa sekä sinuun, että yrityksesi liiketoimintaan tutustumalla. Tässäkin kohtaa voit olla onnellinen siitä, että olet huolellisesti jo aiemmin viilannut liiketoimintasuunnitelmasi kuntoon.

Myös perustamisvaiheessa olevalle yritykselle voidaan avata asiakkuus ja pankkitili jo ennen, kuin yritys on merkitty kaupparekisteriin esimerkiksi osakepääoman tallettamista varten. Muista kuitenkin, että sinun on toimitettava rekisteriote pankille viimeistään kolmen kuukauden kuluttua yrityksen rekisteröinnistä, osakeyhtiö kun syntyy juridisesti vasta kaupparekisteriin rekisteröimisellä.

Jos osakeyhtiötäsi ei ole vielä rekisteröity, voit korvata rekisteriotteen alle kolme kuukautta vanhalla perustamissopimuksella yhtiöjärjestyksen kera. Mukana tulee olla myös hallituksen pöytäkirja, johon on merkitty tilin avaaminen sekä tilin käyttöön oikeutetut henkilöt.

Ammattilaisen neuvo, unohda *Holvi* mahdollisista pankkivaihtoehdoista. Holvin tiliä et pysty kytkemään mihinkään taloushallinnon ohjelmistoon. Esimerkiksi Netvisorin käytöstä et saa hyötyjä irti Holvin kanssa, koska sitä ei pysty Netvisoriin kytkemään.

15 SOPIMUKSET

Kuluttajansuoja-lainsäädäntö ei koske yrityksiä! Jos laitat nimesi sopimukseen, joka on ankara ja ehdot tuntuvat kohtuuttomilta, niin käytännössä se on oma vikasi. Lue huolella läpi kaikki sopimukset. **Älä allekirjoita, jos et ymmärrä!**

Esimerkiksi, kun haluat hankkia laitteistoa yrityksellesi vuokraamalla niitä, saatat allekirjoittaa ns. Leasing-sopimuksen. Leasing-sopimuksissa tyypillisesti voi olla ankaria ehtoja, jotka ovat pienellä prantilla sopimusehdoissa. Ne kannattaa lukea läpi, koska yleensä sopimus pitää irtisanoa hyvissä ajoin, muuten sopimus jatkuu sopimuksessa määritellyn ajan eteenpäin.

Harkitse erityisen tarkkaan pitkiä sekä joustamattomia vuokrasopimuksia. Yritys voi tehdä konkurssin vuokrasopimuksen vuoksi, josta ei pääse eroon toiminnan muuttuessa ja tilojen käydessä esimerkiksi tarpeettomiksi. Sopimuksia pohtiessasi, muista myös kilpailuttaa eri toimijoita saadaksesi parhaat mahdolliset diilit!



Kuva Stock Image: Science Photo Library

16 HINNOITTELU

Työstään olisi toki mukava saada palkkaa, eikö totta? Miten sitten tulisi toimia, jotta voisi saada kuukausittain myös liksaa? Otetaampa esimerkiksi vaikkapa palvelualan yksityisrittäjä, jonka tavoitteena olisi saada kuukaudessa käteen 3 000 euroa verojen jälkeen. Katsotaan läpi kuvitteellinen laskelma siitä, mitkä asiat vaikuttavat siihen, kuinka paljon sinun pitäisi laskuttaa, jotta voisit yrityksestä maksaa itsellesi tuon kuvitteellisen käteen jäävän 3 000 € kuukaudessa:

Nettona käteen laskelma

Kustannukset	Kuukaudessa	Vuodessa	
YEL-vakuutus	602 €	7 224 €	
Muut vakuutukset*	45 €	540 €	*Yrittäjän tapaturmavakuutus, vastuuvakuutus
Tilitoimisto	150 €	1 800 €	
Pankkikulut	30 €	360 €	
Puhelin- ja internet kulut	35 €	420 €	
Markkinointi	50 €	600 €	
Muut kulut	100 €	1 200 €	
Yhteensä	1 012 €	12 144 €	
Laskutus alv 0% keskimäärin	5 000 €	60 000 €	
Verotettava tulo kulujen jälkeen	3 988 €	47 856 €	
Tuloverot 23%	917 €	11 007 €	
Nettona	3 071 €	36 849 €	
Käyttöaste oletus 17 työpäivää kuussa	17 €		
Laskutus per päivä	294 €		
Laskutus per tunti 7,5h / päivä	39 €		
Oletetaan yrittäjän lomailevan kuukauden vuodessa		5 455 €	
Laskutus per päivä		321 €	
Laskutus per tunti 7,5h / päivä		43 €	
Käyttöaste 17/21 pv	81%		

Esimerkkilaskelma

Yrittäjänä myyt omaa työpanostasi tunti- tai päivähinnalla asiakkaillesi. Asiakkuutesi koostuvat useista eri asiakkaista ja yrittäjänä sinun on myös markkinoitava palveluitasi. Yleensä ei ole todellisuutta, että yrittäjän käyttöaste olisi 100 %. Käyttöaste tarkoittaa siis montako työtuntia tehollisesta työajastasi on myyty asiakkaille. Yrityksen hallinnon byrokratia syö väistämättä osan työpanoksestasi ja palveluita on myös markkinoitava uusille asiakkaille, jolloin tämä on tehollisesta työajasta pois. Toki moni yrittäjä venyttää työpäiväänsä iltoihin ja viikonlopuille, joten tehollinen työaika suhteessa normaaliin 37,5 / 40 h työviikkoon täytyy.

Laskuesimerkissä oletetaan, että yrittäjä saa myytyä 17 päivää kuussa työpanostaan asiakkailleen. Yli 80% käyttöaste on kova tavoite ja usein siihen ei päästä. Arvioi siis realistisesti käyttöastetta ja hinnoittele sen pohjalta. Lisäksi oletetaan, että yrittäjä pitää lomaa kuukauden vuodessa. Tällöin yhdentoista kuukauden aikana laskutusta täytyy hankkia keskimäärin 5450 euroa kuukaudessa, jotta nettona verojen jälkeen jää käteen noin 3000 euroa kuukaudessa. Tuntiveloituksella palveluita myytäessä tuntiveloituksen tulee tällöin olla vähintään 43 euroa tunnilta + ALV. Luottotappiot ovat aina mahdollisia ja ne täytyy kattaa muusta myynnistä. Jos kulut ovat laskuesimerkkiä suurempia, niin tuntihinnan täytyy olla tässä laskettua suurempi.

Etenkin asiantuntijapalveluita hinnoitellessa markkinoilta on yleensä saatavissa hintatietoja kilpailevista toimijoista. Oma hinnoittelu voi sitten asettaa markkinahinnan mukaan. Edelleen on tärkeää ymmärtää oma kustannusrakenne ja yllä olevan laskelman kaltaisella laskelmalla saat laskettua, minkä verran laskutusta tarvitaan haluamaasi tulotasoon. Asiantuntijapalveluissa maksetaan yleensä vain läsnäolotunneista, eli esimerkiksi valmistelut ja matka-aika monesti menevät omaan piikkiin. Katso lisää myös blogista ["3000 € nettona / kk, paljonko yrittäjän pitää laskuttaa?"](#).

Haluatko laskelman omilla numeroillasi? Ota yhteyttä niin Valjaan tiimi voi auttaa sinua kannattavuuslaskennassa, hinnoittelussa tai esimerkiksi budjetoinnissa.

YHTEENVETONA

-  **Tee hyvä liiketoimintasuunnitelma**
Se toimii sekä sinun että yrityksesi suunnannäyttäjänä
-  **Mieti yrityksellesi myös rahoitussuunnitelma ja eri rahoitusvaihtoehtoja**
Rahoitus ei ole *one size - fits all*. Kilpailuta ja vertaile tarkkaan.
-  **Perusta osakeyhtiö oikein ja virallisesti**
Tutki PRH:n sivuja tarkasti ja tee kaikki virallisesti oikein.
-  **Muista rekisteröinnit ja ilmoitukset**
Yrityksesi on virallisesti olemassa, kun se on kaupparekisterissä.
-  **Ole tarkkana kirjanpidon järjestämisessä - kilpailuta ja tutki vaihtoehtoja**
Kaveri tai halpa kirjanpitäjä ei ole aina paras vaihtoehto.
-  **Muista ottaa tarpeelliset vakuutukset**
YEL = sosiaaliturvasi. Maksa tarpeeksi, vaikka kirpaisee.
-  **Verottaja on ystävä**
Verot saattavat myös kirpaista, mutta kirjanpitäjä auttaa.
-  **Sopiva pankki liiketoiminnallesi**
Mieti pitkäaikaisena sijoituksena liiketoimintasi menestykseen.
-  **Tarkista kaikki sopimukset huolella.**
Haastavaa, mutta palkitsee muutosten tullessa eteen.

VALJAS

Olemme tilitoimisto ja taloushallinnon asiantuntijayritys. Palvelemme asiakkaitamme niin hyvin, että toisinaan he unohtavat, että meillä on muitakin asiakkaita. Tarjoamme markkinoiden monipuolisimmat modernit talouspalvelut, ilman suuren toimiston hintalappua.

Ja hei – olemmehan täysin digitaalinen tilitoimisto, joten palvelumme ulottuu kaikkialle Suomeen. Koko taloushallinto ilman lippuja ja lappuja, sähköisesti.

**VALJASTA TALOUTESI -
KATSO PALVELUPAKETTIMME**